

**AUDIT OPERASIONAL ATAS FUNGSI PENJUALAN DAN PENERIMAAN
KAS PADA PT. NAMBO MOTORINDO JAYA**

Mikha Indriany Tandra 1601230122

Abstract

The purpose of this research is to assess and identify weaknesses that still occur in the company and provide some recommendations for corrective actions. This research was conducted of sales and receipt cash function at PT. Nambo Motorindo Jaya which is engaged in the distribution of Honda motorcycle. In this research, the author uses primary and secondary data which is obtained through field research and literature. The method used in analyzing data is the qualitative method. Based on the result of analysis, the company has already implemented some internal control to avoid possible risk that may occur and sales and cash receipt process has been executed in accordance with the procedures and policies. But the company still has not been able to achieve sales targets every month and there are some weaknesses in the operational of the company, especially in the sales and cash receipt fuctions. So overall, the company has not been sufficiently effective in carrying out sales and cash receipt function and still needed some corrective action to bind the effectiveness of the company's activities. (MIT)

Keywords: *Operational audit, sales, cash receipt*

Abstrak

Tujuan Penelitian ialah untuk menilai dan mengidentifikasi kelemahan-kelemahan yang masih terjadi pada perusahaan serta memberikan beberapa rekomendasi untuk tindakan perbaikan. Penelitian ini dilakukan pada fungsi penjualan dan penerimaan kas PT. Nambo Motorindo Jaya yang bergerak dalam bidang distribusi kendaraan bermotor Honda. Pada penelitian ini, penulis menggunakan data primer dan sekunder yang didapatkan melalui penelitian lapangan dan studi pustaka. Metode yang digunakan dalam menganalisis data yang diperoleh adalah dengan metode kualitatif. Berdasarkan hasil analisis yang diperoleh, perusahaan sudah menerapkan beberapa pengendalian internal untuk menghindari kemungkinan resiko yang mungkin terjadi dan proses penjualan dan penerimaan kas sudah dijalankan sesuai dengan prosedur dan kebijakan yang berlaku. Namun perusahaan masih belum dapat mencapai target penjualan pada setiap bulannya dan masih terdapat beberapa kelemahan pada kegiatan operasional perusahaan khususnya pada fungsi penjualan dan penerimaan kas. Jadi secara keseluruhan, perusahaan belum cukup efektif dalam menjalankan fungsi penjualan dan penerimaan kas dan diperlukan beberapa tindakan perbaikan untuk meningkatkan efektifitas kegiatan perusahaan. **(MIT)**

Kata kunci: audit operasional, penjualan, penerimaan kas.