

## BAB 5

### KESIMPULAN DAN SARAN

#### 5.1 Kesimpulan

Berdasarkan analisis dan perancangan aplikasi *mobile* BisaPinjam, dapat disimpulkan beberapa poin, yaitu:

1. Aplikasi ini berguna untuk memfasilitasi masyarakat DKI Jakarta yang ingin menggunakan suatu barang namun memiliki keterbatasan finansial ataupun hanya ingin menggunakannya pada waktu tertentu saja.
2. Dari hasil pengumpulan kebutuhan *user* untuk membuat suatu aplikasi yang sesuai dengan kebutuhan masyarakat yang selama ini melakukan transaksi pinjam-meminjam secara manual dan hanya dengan orang-orang yang dikenal saja. Dapat dijabarkan beberapa kebutuhan seperti menyediakan beberapa kategori yang paling banyak dibutuhkan, yaitu kendaraan, elektronik, dan perkakas. Dan menyediakan sistem transaksi yang lebih aman.
3. Dari hasil analisis finansial aplikasi ini layak dijalankan dan mampu menghasilkan keuntungan.

a. *Net Present Value* (NPV) : IDR 21,904,555.35

**Tabel 5.1 Rincian NPV**

<b>Total</b>	IDR	51,804,555.35
<b>Investasi</b>	IDR	30,000,000.00
<b>NPV</b>	IDR	21,804,555.35

b. *Return of Investment* (ROI) per lima tahun :

**Tabel 5.2 Rincian ROI**

tahun 1	tahun 2	tahun 3	tahun 4	tahun 5
-76.06%	-9.33%	177.34%	98.91%	62.10%

c. *Payback Period* dari investasi yang dilakukan adalah 2 tahun dan 11 bulan.

## 5.2 Saran

Setelah pengambilan kesimpulan dari hasil analisa, berikut ini beberapa saran untuk kelanjutan aplikasi BisaPinjam:

1. Diperlukan penambahan pada kategori barang yang dapat disewakan.
2. Memperluas wilayah jangkauan dari aplikasi.
3. Menjalin hubungan yang baik dengan *user* agar mereka mau untuk menggunakan aplikasi secara terus-menerus, dengan cara menambah promo-promo yang ditawarkan saat menyewa maupun meminjamkan barang.